

Der Full-Service-Lieferant für Profile und Formteile aus thermoplastischen Kunststoffen hatte erhebliche Kapazitätsengpässe bei den Zulieferern für Einstiegsleisten aus Edelstahl. Scoutbee fand einen alternativen Lieferanten

91

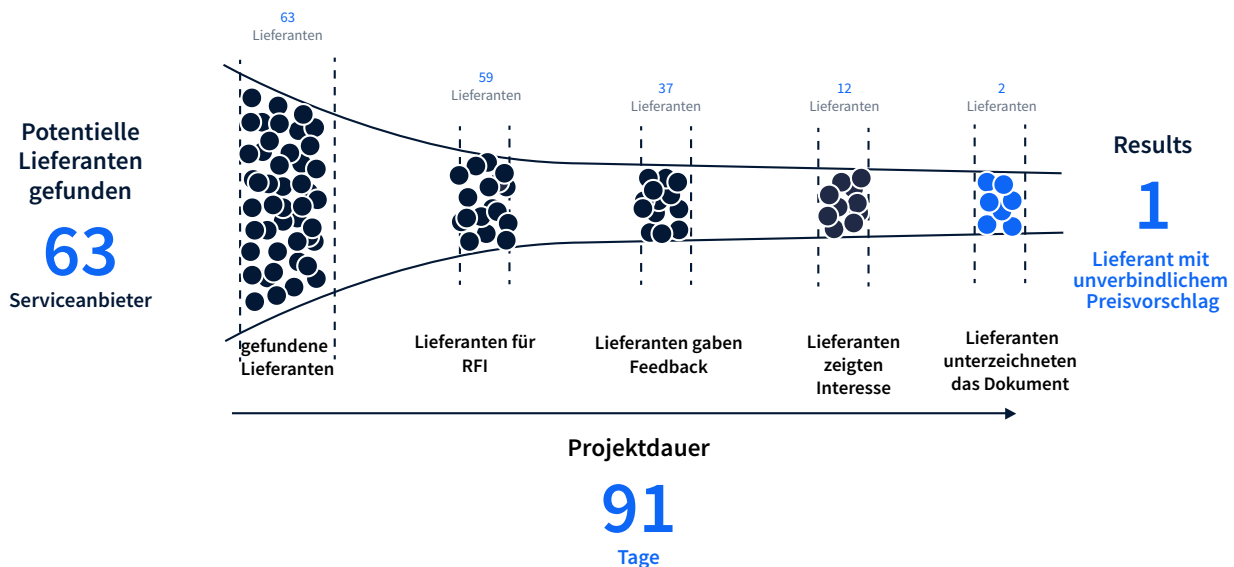
Tage Projektlaufzeit

63

Lieferanten auf der Longlist

1

optimaler Lieferant mit unverbindlichem Preisvorschlag



UNTERNEHMEN

- Full Service Anbieter für Profile und Formteile aus thermoplastischen Kunststoffen
- Erstklassige, praxistaugliche Lösungen aus Kunststoffen für den Automobilbau sowie für andere Industriezweige

AUSGANGSSITUATION

- Das Unternehmen hatte ernsthafte Kapazitätsengpässe bei den Zulieferern für Einstiegsleisten aus Edelstahl bzw. Edelstahlblenden.
- Die Herausforderung: Teile sind zu 100% sichtbar
- Die derzeitige Lieferantenbasis ist stark auf Deutschland konzentriert

ZIELSETZUNG

- Suche nach alternativen Lieferanten für Einstiegsleisten aus Edelstahl bzw. Edelstahlblenden, um die Engpässe bei anderen Lieferanten zu überwinden
- Ganzheitlicher Marktüberblick zur Bewertung von Kosteneinsparungen in anderen Regionen

DIE LÖSUNG

- 63 gefundene Lieferanten für Longlist
- 59 Lieferanten für RFI
- 37 Lieferanten gaben Feedback
- 12 Lieferanten zeigten Interesse
- 2 Lieferanten unterzeichneten das Dokument
- 1 Lieferant mit unverbindlichem Preisvorschlag
- 91 Tage

RÜCKMELDUNG

- Sehr benutzerfreundlich, wenig Aufwand für Datenbereitstellung
- Vertragsmanagement und -unterzeichnung: gut, schnell, unkompliziert. Eines der Highlights bei der Nutzung von scoutbee
- Vorteil: Mehr Zeit für andere Anbieter und Aufgaben
- Wettbewerb sorgt für Beschleunigung
- Streamline ist sehr benutzerfreundlich
- Die Zusammenarbeit mit scoutbee ist effizient und angenehm